



2025 年 11 月 14 日

各 位

会 社 名	株 式 会 社 フ ォ ー シ ー ズ H D
代 表 者 名	代 表 取 締 役 社 長 寺 田 智 美 (コード番号 3726 スタンダード市場)
問 合 せ 先	代 表 取 締 役 副 社 長 松 野 博 彦 (TEL. 092-720-5460)

株式会社ジェリービーンズグループとの業務提携強化に関するお知らせ

当社は、株式会社ジェリービーンズグループ(東京都台東区、代表取締役社長:宮崎 明、東証グローバル・コード 3070、以下「ジェリービーンズグループ」)との間で、世界 49 カ国で特許を持つ単極電場技術「DENBA(デンバ)」を活用した健康・美容商品の販売拡大に向けた戦略的業務提携を本格始動することとなりましたので、下記のとおりお知らせいたします。

当社とジェリービーンズグループは 2024 年 12 月 25 日付で「株式会社ジェリービーンズグループとの業務提携に関するお知らせ」にて公表しておりますとおり業務提携を締結し、双方にて商品販売の拡大を行っております。

今回の業務提携の強化においては、ジェリービーンズグループの医療分野への進出に伴い、当社が販売を行っている DENBA 商品の医療業界への展開について両社で協議を開始しており、新たな成長機会の創出を目指すこととなりました。

本件に関する詳細は、添付のプレスリリースをご覧ください。

株式会社ジェリービーンズグループとの業務提携の更なる強化

～当社の DENBA 販売実績・ノウハウを活かし、韓国市場開拓を全面支援～
1,000 万円規模の商品供給からスタート、教育・研修・サポートを提供

当社は、株式会社ジェリービーンズグループ(東京都台東区、代表取締役社長:宮崎 明、東証グロース・コード3070、以下「ジェリービーンズグループ」)との間で、世界49カ国で特許を持つ単極電場技術「DENBA(デンバ)」を活用した健康・美容商品の販売拡大に向けた戦略的業務提携を本格始動することとなりましたので、下記のとおりお知らせいたします。

当社とジェリービーンズグループは2024年12月25日付で「株式会社ジェリービーンズグループとの業務提携に関するお知らせ」にて公表しておりますとおり業務提携を締結し、双方にて商品販売の拡大を行っております。この度、ジェリービーンズグループの医療分野への進出に伴い、さらにDENBA事業の医療業界への展開についても両社で協議を開始しており、新たな成長機会の創出を目指すことといたします。

JELLY BEANS Group



フォーシーズHD

1. 提携の背景と目的

当社は、2024年11月にDENBA JAPAN株式会社と資本業務提携を締結し、2025年2月から「DENBA Sleep」の総販売代理店として事業を開始いたしました。わずか9ヶ月間で、販売チャネルの確立、販売ノウハウの蓄積、DENBA全製品の取扱い等、着実に販売実績を積み上げてまいりました。現在、DENBA Sleepは当社内で通信販売、当社が展開しているAROMA BLOOM店舗での販売、また販売代理店を通じて商品の認知拡大と販売を行っております。また、さらに今後はAROMA BLOOM「浦和美園店」「経堂店」の2店舗をDENBAラウンジとして12月中旬(予定)としてリニューアルし、体験型店舗として顧客体験価値の向上を実現いたします。

当社はこの実績とノウハウを、ジェリービーンズグループとの更なる業務提携の強化をとおして、同社の韓国子会社「JELLY BEANS KOREA」を通じた韓国市場開拓を全面的に支援することといたしました。当社は商品供給、教育・研修、継続的なサポートを提供し、日本市場で実証済みの成功モデルを韓国市場に展開することで、DENBA事業のさらなる拡大を目指します。

韓国市場は、世界最高水準の美容・健康意識を持ち、「K-beauty」「K-health」として世界をリードする存在です。人口約5,100万人の市場規模に加え、長時間労働文化(OECD加盟国中上位の労働時間)による疲労・ストレス問題も日本と共通しており、DENBA製品の高い市場ポテンシャルが見込まれると考えております。



DENBA Mobile

超小型化に成功しました、サブスク対応機種。80.0gの軽量化で、いつでもどこでもDENBA空間を体感出来ます。



DENBA Health

東京大学での自律神経の研究や、麻布大学でのストレス軽減に対する研究など、様々な共同研究。アパホテル様にも採用。



DENBA Sleep

DENBAの技術を搭載した枕、大口式との共同開発。骨格矯正技術を枕の形状化し開発しました。寝ているだけで大口式とDENBA技術体感できます。世界初、寝る美顔器枕

商品は一例です。

2. 提携の具体的内容

(1) 第一段階:国内市場での販売実績構築支援(2025年11月～)

商品供給:1,000万円規模のDENBA商品に関する売買契約

当社は、ジェリービーンズグループに対し1,000万円規模のDENBA商品を提供し、以下のチャネルでの販売を支援します。

- ・株主向け販売:株主優待制度向け商品パッケージの提案、IRイベント用体験会の企画・運営支援、投資家層向けプロモーション資料の提供、当社の株主販売成功事例の共有

- ・会員向け販売:既存顧客向けメールマガジン・LINE配信テンプレート提供、会員限定キャンペーンの企画立案支援、当社EC販売ノウハウの伝授、問い合わせ対応マニュアルの提供

- ・ECプラットフォーム販売:ネットプライス、Vポイント×Eco Select、livedoorショッピング、まぐまぐショッピング、OKWAVEショッピング等の提携先約10万人の顧客へのリーチ支援

(2) 第二段階:韓国市場開拓支援(2026年1月～)

国内販売で蓄積したノウハウをベースに、韓国市場特有の要素を加味した支援を提供します。

- ・韓国市場適応研修:K-beauty、K-healthトレンドに合わせた商品訴求、韓国消費者の購買心理・文化的特性の理解、韓国語版販売ツール・資料の共同開発

- ・DENBAラウンジ韓国展開:当社の体験型店舗ノウハウの提供、店舗設計・レイアウトのアドバイス、運営マニュアルの韓国語版提供

- ・B2B展開支援:美容サロン・ホテル向け提案資料の提供、企業向け健康経営ソリューションの共同開発

- ・規制・認証対応支援:韓国の食品医薬品安全処(MFDS)対応のアドバイス、必要書類の準備サポート

(3) 教育・研修プログラムの提供

- ・綿密な教育・研修プログラムを提供

(4) 継続的なサポート体制

- ・月次定例ミーティング、販売データ分析支援、マーケティング支援問い合わせ対応支援等のサポート

3. 医療分野への展開協議について

ジェリービーンズグループの医療分野進出計画に伴い、DENBA技術の医療・ヘルスケア分野での応用可能性について両社で協議を開始しております。

本協議は初期段階にあり、具体的な事業化の時期・規模については、今後の市場調査・法規制対応の進捗を踏まえて判断してまいります。

4. 今後の見通し

本提携により、当社は商品供給、教育・研修サービス、継続的なサポート提供を通じた収益増加を見込んでおります。また、韓国市場展開の支援を通じて、将来的な海外展開の基盤構築と、医療分野での新規事業機会の創出を期待しております。

なお、本件による当社の連結業績に与える影響は軽微です。

以 上

【株式会社フォーシーズHD 会社概要】

会 社 名:株式会社フォーシーズHD

代 表 者:代表取締役社長 寺田 智美

本社所在地:福岡市中央区薬院1-1-1 薬院ビジネスガーデン8F

設 立:2003年12月

上 場 市 場:東証スタンダード 証券コード 3726

事 業 内 容:化粧品・美容雑貨・アロマ関連商品企画・製造販売業・Eコマース事業・店舗運営
・再生可能エネルギー事業・グループ会社の経営管理

URL :<https://www.4cs-holdings.co.jp/>

<取扱いブランド>

FAVORINA、FINE VISUAL、ANYTHING WHITE <https://www.favorina.com/>

Cure <http://cure-skin.jp/> AROMA BLOOM <https://www.aromabloom.jp/>

<本リリースに関するお問い合わせ>

株式会社フォーシーズHD コーポレート推進部

Email : ir@4cs-holdings.co.jp TEL : 092-720-5460